

DELPHISONIC A.Ş.

TUBİTAK Marmara Teknokent,
K1.51. 41470 Gebze/Kocaeli-TR
Yetkili: Gökhan ÇELEBİ

Tel:0 535 293 1812

E-mail: gokhan@delphisonic.com

Web-site: delphisonic.com



Kurucular, Yönetim:

CEO, Ali ACUR
CMO, Gökhan ÇELEBİ
CTO, Mevlâna DOVAN
CFO, Nurullah ACAR

Kategori: Akıllı Ulaşım, Demiryolu Güvenliği,
Büyük Veri Çözümleri, Telematik
Uygulamaları, Nesnelerin İnterneti (IoT)

Kuruluş Yılı: 2016

GCIP 'ye Katılım Yılı: 2017

Çalışan Sayısı: 5

Alınan Finansal Destek ve Destek Tipi:

100K Dolar Çekirdek Yatırımı. Washington,
US 'teki bir yatırımcıdan

Fon Aşaması: A Round'u

Fon Kullanımı: Uluslararası Açılım: Global
Büyüme (İngiltere, Almanya ve ABD Açılımı),
İşe Alımlar, Pazarlama

İş Tanımı: Demiryolu operatörlerinin mekanik sistemlerinde meydana gelen problemleri önceden tespit etmesini ve gerçek zamanlı olarak sistemin durumunu izlemesini sağlayan bir çözüm sunuyoruz. Geliştirdiğimiz sistem sayesinde kazaların, çarpışmaların, devrilmelerin ve raydan çıkmaların önüne geçiyor ve böylece ölümlerin ve yaralanmaların önüne geçiyoruz. Aynı zamanda bakım maliyetlerini minimuma indiriyoruz.

Ürün/Pazar Uyumu: Çözümümüz hem yazılım hem de donanımı içeriyor. Trenin mekanik sistemine entegre edilen hız, sıcaklık ve titreşim sensörleri sayesinde problemin ne zaman ve nerede meydana gelebileceğini öngörüyor. Ayrıca gerçek zamanlı olarak sistemi izleyen yazılımımız ile de mühendisler sistemin ne kadar sağlıklı işlediğini gözlemleyebiliyor. Bakım maliyetlerinin minimum inmesi sayesinde raylı sistem operatörleri inanılmaz bir maliyet tasarrufu yapmakta ve seferlerin aksaması da minimuma inmekte.

İş Modeli: Müşteriye sağladığımız tasarruf üzerinden fiyat belirliyoruz. Temel olarak direk satış metodunu kullanıyoruz ama GE ve Deloitte partnerlikleriyle onların sahip olduğu kanallardan da yararlanıyoruz.

Müşteriler: TCDD, İsviçre Devlet Demiryolları, General Elektrik, MEY, UN RORO ve daha onlarcası.

Yönetim: Kurucumuz Almanya'da Airbus'ta arıza erken tespiti üzerine mühendis olarak çalıştı. Satış-Pazarlamada Sabancı'da Executive MBA mezunu ve INTEL'de Teknoloji pazarlamasında çalışmış arkadaşımız var. CTO'muz daha önce 2 tane startup batırdı ve 1 tane başarılı çıkışı var.

Pazar: Türkiye Raylı sistemleri bakım onarım pazarı 1 Milyar Dolar büyüklüğünde. Dünya pazarı 158 Milyar Dolar

Rekabet: SKF ve Bently Nevada en büyük rakiplerimiz. Teknik üstünlük ve fiyat açısından daha iyiyiz.

Finansal Projeksiyon

\$, (Bin)	2017	2018	2019	2020	2021
Gelir	700K EUR	1.1M EUR	2.5M EUR	16M EUR	66M EUR
EBIT	250K	460K EUR	1,05M EUR	5, 3M EUR	30M EUR
Yatırım Beklentisi	5M EUR	NA	NA	NA	250M EUR